

直播带货卖出千万元南疆特色干果

村第一书记携快手让乡村振兴有了新路径

地区融媒记者 陈林

在快手官方直播间里,颗颗饱满、品类多样的干果摆满了整张桌子,刘艳站在桌前,一边不疾不徐地讲解着干果的生长环境和口味,一边向前微倾着身子,以便更好地向快手达人们展示手中干果的细节。

这是快手电商“好物联盟计划”发起的“好物联盟直播双选会”活动现场,通过官方直播间向达人推荐产品的方式。新疆社会科学院干部、和田县朗如乡刀孜亚村第一书记刘艳顺利与多位快手达人达成合作意向,他们随后前往和田,亲身感受当地的风土人情,并利用直播电商的链接能力和自身影响力,将当地的特色干果推向全国。

从今年9月初次接触快手至今,这位外表温婉恬静的村第一书记,用南疆的特色干果,为当地构建起了一条特色的乡村振兴之路,仅她所在的朗如乡刀孜亚村特色干果累计交易总额已突破千万元。某种程度上,在急速流转的经济时代,直播电商成为各地区相互连接的全新桥梁,推动各地的人们寻到更充盈、更有信念感的生活。

将新疆好货搬进直播间

2022年12月,刘艳第二次主动请缨从新疆社会科学院赴和田县塔提力克苏村开展驻村工作,到任以后,她积极发展当地特色产业,鼓励全乡种植中草药,并招商引资,与相关企业签订收购协议……各项措施落实下来,不少村民增加了收入,也与刘艳建立起深厚的感情。

2023年5月,她再次请缨到朗如乡刀孜亚村担任第一书记、工作队队长。

和田县位于昆仑山北麓,塔克拉玛干沙漠南缘,农民收入主要依靠种植和养殖。

“其实刚来和田到村民家入户时我就发现,很多村民家中角落里都堆放着不少核桃,有的核桃因为存放太久都受潮、长虫了。”和村民详谈后,刘艳了解到,村民主要的销售方式就是将收获的核桃运往核桃批发交易市场。

然而这种传统的销售方式有很多弊端,村子距离核桃批发交易市场的距离足有上百公里,售卖核桃的营收甚至还不如不上来往的车马费。“也正因如此,很多村民宁可把核桃堆放在家里,实在消耗不掉的也只能看着它坏掉。”

刘艳了解到村民生产销售的难点后,把“帮助村民打开销路”作为工作重点,并试图找到一种更便捷、成本更低的农产品变现方式。

为此,刘艳带头帮助村里修起了水泥路,以便便货物运输。多方探索的过程中,刘艳结识了快手“好物联盟计划”服务商易心优选,也了解到了“商达合作”的销售模式。“其实此前我们也考虑过电商渠道,但迟迟没有落实的原因在于不了解该如何选择平台,就更别提主播以及硬件等方面的欠缺了。”

通过和易心优选的交流,刘艳了解到快手“好物联盟计划”可以让货品和商家精准链接,“达人负责直播,而我们只需提供优质的货品,双方各司其职,就能快速、效益最大化地达到我们想要的结果,非常符合我们的需求。”

于是,刘艳以村集体经济合作社为依托,成立了新疆核颜悦色贸易有限公司,并注册“核颜臻选”商标,以品牌之名,带着新疆的“源头好货”于今年9月正式成为“好物联盟计划”的好物商家。

“商达”合力,助农增收

刘艳介绍,得益于独特的水土光热资源,新疆拥有强大的高品质果蔬生产能力,“以新疆的大枣为例,较大的昼夜温差加上昆仑山雪水的浇灌,使得它的口感、甜度以及果肉紧实程度会优于一些普通品种的大枣,核桃的营养价值和



刘艳(左二)深入核桃加工厂调研。

果肉饱满度也会更高。”

与此同时,刘艳认为“产地溯源”也是一个“吸睛”的优势。当下,随着国民健康意识的加强,大家对于绿色、营养饮食的关注度和需求度也在不断提升,“而我们‘核颜臻选’的产品都是产地直供,简单来说就是整合了新疆当地的多种农副产品,从源头优选,统一控货包装,因此消费者可以放心大胆地购买。”

今年9月,快手好物推荐官华文来到和田县巴格其镇约特干故城,开启了首场新疆产品专场销售,直播过程中,华文向直播间的“老铁”推荐了新疆大枣、核桃等数款当地特色干果、水果,而在他身后,刚刮过沙尘微微有些泛黄的幕天下,穿着华服扎着辫子的新疆姑娘跳着节奏明快、自由奔放的新疆舞蹈。

期间,刘艳也在华文讲解重点产品时亮相,为主推农产品代言,以期利用“第一书记+人气达人”的叠加影响力,帮助品牌尽快打造出特色爆品。这场直播不仅收获了超230万元的交易额,和田县独特的人文景观也通过小小的屏幕被“传送”到了超158万“老铁”的眼前。

9月下旬,中国农民丰收节期间,通过与快手头部达人合作,和田县域品牌灰枣售出单链接交易额近600万元的成绩,并在随后入选了快手平台大牌大补商品频道。

诸多成功的合作也为当地的农产品带来了长效积极的影响,“‘好物联盟计划’是使用专属链接来推广产品的,合作达人上车时使用的是我们快手店铺的产品链接,当专场直播结束后,如果有消费者对我们的产品满意或者想要复购,就可以直接通过订单引流进入我们店铺,这无形中也都帮助我们实现了后续的曝光和消费。”刘艳表示。

一条乡村振兴的“新路子”

如今,刘艳已带着包括新疆核桃、红枣、阿克苏苹果、库尔勒香梨、吐鲁番葡萄干等在内的二三十个品类产品,加入了快手“好物联盟计划”的好物货盘当中。

同时,在“好物联盟计划”的深度撮合下,很多快手达人开始了解和和田当地产品供应链,多位达人前往和田实地专场直播,仅和田红枣累计售出近300吨。

当地村民的生活和收入也因此得到了巨大改善,“有户村民家里种了100多棵核桃树,此前因为距离、售价等原因,核桃销售收入并不高。而在加入快



刘艳(中)在直播中展示新疆苹果。

手‘好物联盟计划’后,今年他家的核桃销售一空,净收入达到8万元。”

而更令刘艳感到惊喜的是,合作的积极影响还在向着更大的范围扩散。她坦言,此前当地村民平均年收入并不高,而自打和“好物联盟计划”合作以后,与快手达人一场分销直播下来,就能为朗如乡刀孜亚村集体经济带来以往2-3年才能达到的收入体量,同时对于全乡、全县,甚至为和田地区的经济也起到了助推作用。

由于直播带货效果出色,刘艳分别获得了和田地区及和田县颁发的“助农大使”称号。今年11月,刘艳还获得了快手平台乡村振兴好物推荐官的称号。

作为新疆重要的农副产品生产基地,和田地区与快手“好物联盟计划”也携手探索出了“服务网商+区域品牌+产业融合”的“数商兴农”新模式。“从一个村开始试点,我们的货源已经覆盖了全疆14个地州中的9个,覆盖面越广我们的货源就越充足。当初一个村的典型经验和做法也上升到自治区,形成以点带面之势,可以说,我们为整个南疆的农村经济发展找到了一条可复制的新路子。”

对于接下来在快手平台的发展,刘艳心中也有着自己的规划。“其实在担任朗如乡刀孜亚村第一书记之初,我就想着要从打通农产品销售渠道入手,帮助村民增收、调动村民积极性,以此带动当

地区融媒记者 阿依努尔摄

和田机场新增和田—于田—喀什航线



喀什=于田=和田(新开)

航班号	始发地	目的地	航班时刻	班期
G54331	喀什	于田	8:40-9:55	每天
G54331	于田	和田	10:35-11:15	每天
G54332	和田	于田	11:55-12:30	每天
G54332	于田	喀什	13:10-14:30	每天

地区融媒讯(记者 董瑞强 通讯员 阿依努尔)记者从和田昆冈机场了解到,12月21日起,华夏航空在和田昆冈机场将新增和田—于田—喀什往返航线。该航线的开通,将为和田、喀什两地区区间的互通搭建起一座更加便捷的“空中桥梁”,为文化旅游、商务活动、公务出行提供更多选择。

该航线由华夏航空的庞巴迪

CRJ900 机型执飞,航班号为G54331/G54332,班期为每日一班。该航班08时40分从喀什徕宁机场起飞,09时55分抵达于田万方机场,10时35分从于田万方机场起飞,11时15分抵达和田昆冈机场。11时55分从和田昆冈机场起飞,12时30分抵达于田万方机场,13时10分从于田万方机场起飞,14时30分抵达喀什徕宁机场。

策勒县

培训中小微企业经营者 助力民营经济发展

地区融媒讯(通讯员 赵鹏富 乔伟娜)为助推中小微企业快速发展,12月19日,策勒县商务工信局邀请大学生创业导师、国内著名招商加盟高级咨询顾问何江华,在策勒县天津工业园区一楼会议室开展为期1天的培训。县域内中小微企业负责人、车间主任、中层管理人员及县商务工信局相关业务干部等50余人参加培训。

何江华紧紧围绕民营企业发展

趋势和企业的营销管理服务等方面,从企业发展现状、面临的困境、数字经济以及未来发展趋势等内容授课,给中小微企业家及管理人员拓思路、理方法、授心得,帮助企业提升管理水平、提高生产效率,增强市场竞争力。

策勒县合川生物董事长李超值说:“此次培训让我受益匪浅,我将把培训学习成果融入到企业管理中,提升企业的竞争力和发展活力,把企业做大做强。”

皮山县

明珠西红花羊养殖基地投入使用

地区融媒讯(通讯员 布阿吉古丽)12月14日,由南航公司援建的皮山县皮西那乡加依托格拉克村明珠西红花羊养殖基地正式投入使用。

这是皮山县最大的单体羊圈,基地运营后,将带动皮西那乡畜牧业现代化发展,有效拓宽产业振兴渠道,通过村集体增收、岗位提供、技术带动、羊托管服务等多种方式,激发农户发展现代养殖产业的积极性。

走进明珠西红花羊养殖基地,整齐划一的标准化养殖棚里,一只只明珠西红花羊膘肥体壮、毛色光亮,正津津有味地吃着饲料。养殖基地占

地960平方米,引资、投建共计270万元,分为养殖区、管理区、饲草料加工区,建成后年存栏1500只羊,年生产有机肥180吨。

兴一项产业,活一地经济。近年来,南航驻村工作队围绕当地畜牧养殖传统优势,以标准化羊养殖基地建设为引领,充分发挥各级党组织和帮扶联系单位的统筹协调能力,按照“因地制宜、突出特色、一业为主、集约发展”的思路,积极指导村集体和养殖大户探索适合本地羊养殖技术体系,紧抓产业扶持政策机遇,不断推进特色养殖业发展壮大,为乡村振兴注入新活力。

和田职业技术学院

书法大赛传承中华优秀传统文化

地区融媒讯(通讯员 仲伟邦)日前,天津职业技术师范大学第七批新疆职数文教团联合和田职业技术学院举办硬笔书法大赛,以“翰墨飘香心向党 凝心铸魂强根基”为主题,书写诗词名句,弘扬书法艺术,展现中华优秀传统文化魅力。

大赛分为系部选拔和校级评比两个阶段,来自和田职业技术学院6个系部共计360余名学生参加。

比赛现场,参赛选手根据自己抽

取的内容选择纸张,确定字体及书写格式。最终,评选出一等奖1名,二等奖3名,三等奖5名,优秀奖12名。

天津职业技术师范大学第七批新疆职数文教团和田分队带队教师殷天皓表示,本次硬笔书法大赛是一次难得的文化交流活动,不仅为和田职业技术学院书法爱好者提供了一个展示才华的平台,同时通过活动,让更多的青年学生了解和喜爱书法艺术,传承和弘扬中华优秀传统文化。

从农民到经销商的华丽转身

地区融媒记者 古哈尔尼沙 阿卜杜拉



吐送托乎提(左)和员工一起打包发货。地区融媒记者 古哈尔尼沙摄



12月17日,记者来到洛浦县城的千珠食品店内看到,负责人吐送托乎提·麦托乎提正在向消费者直播推销店内产品。

吐送托乎提是和田市玉龙喀什镇库提其村村民,2017年,他通过市场调查发现,营养保健食品有着巨大的市场潜力。于是,他开始学习营养学,并在乌鲁木齐、喀什等地参加相关培训。“因为人们的生活水平提高了,健康问题越来越受关注,养生也被人们越来越重视,我认为营养保健品行业

有很好的发展前景。”于是,吐送托乎提投资3万元,开始自主创业。

通过几年的努力和探索,吐送托乎提的生意越来越好。2022年,他又投资10万元,在洛浦县城租了一间35平方米的门面房,开始销售营养保健食品。

从一个农民转变成为一名经销商,吐送托乎提的成功源于对梦想的执着追求和不懈努力。他的成功创业为更多的青年树立了榜样,证明了通过努力和拼搏,可以实现梦想并取得成功。

为了进一步扩大产品销售渠道,吐送托乎提不仅维持实体店的运营,还积极尝试新兴的网上直播和视频制作技术,转型成为营养健康顾问。如今,他店里的产品不断丰富,涵盖了食品、保健食品、化妆品、厨卫用品、个人卫生用品等,总计超过250种。

“现在生意还不错,年纯收入达到了12万元,这在以前是想都不敢想的事情。”吐送托乎提说,“我将不断总结经验、公共服务配置,扎实有序推进乡村建设,深入实施农村人居环境整治提升行动,推进农村基础设施补短

(上接第1版)会议强调,要学习

运用“千万工程”蕴含的发展理念、工作方法和推进机制,从农民群众反映强烈的实际问题出发,找准乡村振兴的切入点,提高工作实效。抓好粮食和重要农产品生产,稳定粮食播种面积,推动大面积提高粮食单产,巩固大豆扩种成果,探索建立粮食产销区省际横向利益补偿机制,做好农业防灾减灾救灾工作,确保2024年粮食产量保持在1.3万亿斤以上。加强耕地保护和建设,健全耕地数量、质量、生态“三位一体”保护制度体系,优先把东北黑土地区、平原地区、具备水利灌溉条件地区的耕地建成高标准农田,适当提高投资补助水平。支持农业科技创新平台建设,加快推进种业振兴行动。落实好防止返贫监测帮扶机制,提高产业和就业帮扶实效,推动建立农村低收入人口和欠发达地区常态化帮扶机制。坚持产业兴农、质量兴农、绿色兴农、精准务农培育乡村产业,完善联农带农机制,实施农民增收促进行动。适应乡村人口变化趋势,优化村庄布局、产业结构、公共服务配置,扎实有序推进乡村建设,深入实施农村人居环境整治提升行动,推进农村基础设施补短

板。统筹新型城镇化和乡村全面振兴,提升县城综合承载能力和治理能力,促进县城城乡融合发展。完善乡村治理体系,推进抓党建促乡村振兴,坚持和发展新时代“枫桥经验”,建设平安乡村。大力加强农村精神文明建设,持续推进农村移风易俗。强化农村改革创新,在坚守底线前提下,鼓励各地实践探索和制度创新。

会议强调,要加强党对“三农”工作的全面领导,压实五级书记抓乡村振兴责任,落实农业农村优先发展要求,强化政策支持和要素保障。改进工作方式方法,加强作风建设,大兴调查研究,顺应自然规律、经济规律、社会发展规律,把握好工作时效度。广泛汇集各方力量,以钉钉子精神抓好党中央“三农”工作决策部署落实落地。

国务委员兼国务院秘书长吴政隆主持第一次全体会议。

中央农村工作领导小组成员,各省、自治区、直辖市和计划单列市、新疆生产建设兵团负责同志,中央和国家机关有关部门、有关人民团体、有关金融机构和企业、中央军委机关有关部门负责同志参加会议。